



FND

FINANCIERA NACIONAL
DE DESARROLLO AGROPECUARIO,
RURAL, FORESTAL Y PESQUERO

Financiamiento, Coinversión y Asociatividad



SHCP

SECRETARÍA DE HACIENDA



“..Nosotros los de entonces, ya no somos los mismos..”

Pablo Neruda





Objetivo

Promover la inclusión financiera integral para el desarrollo y bienestar rural





Avanzar hacia la inclusión financiera integral

El 10.4% de 5.32 millones de UER (Unidades Económicas Rurales) tienen acceso al crédito, existe un área de oportunidad del 89.6 % de UER.

ESTRATOS	UER	%	UER CON CRÉDITO	%	VENTAS (MDP)	%
E1. Familiar de subsistencia, sin vinculación al mercado	1,192,029	22.4%	39,457	3.3%	-	0.0%
E2. Familiar de subsistencia, con vinculación al mercado	3,667,460	68.8%	287,768	7.8%	159,390	25.8%
E3. En transición						
E4. Empresarial con rentabilidad frágil						
E5. Empresarial pujante	465,734	8.7%	224,073	48.1%	458,333	74.2%
E6. Empresarial dinámico						
Total	5,325,223	100%	551,298	10.4%	617,723	100.0%

Bancarizar y focalizar





UN SISTEMA DE FINANCIAMIENTO RURAL INTEGRAL

ORDENAMIENTO INSTITUCIONAL IDEAL

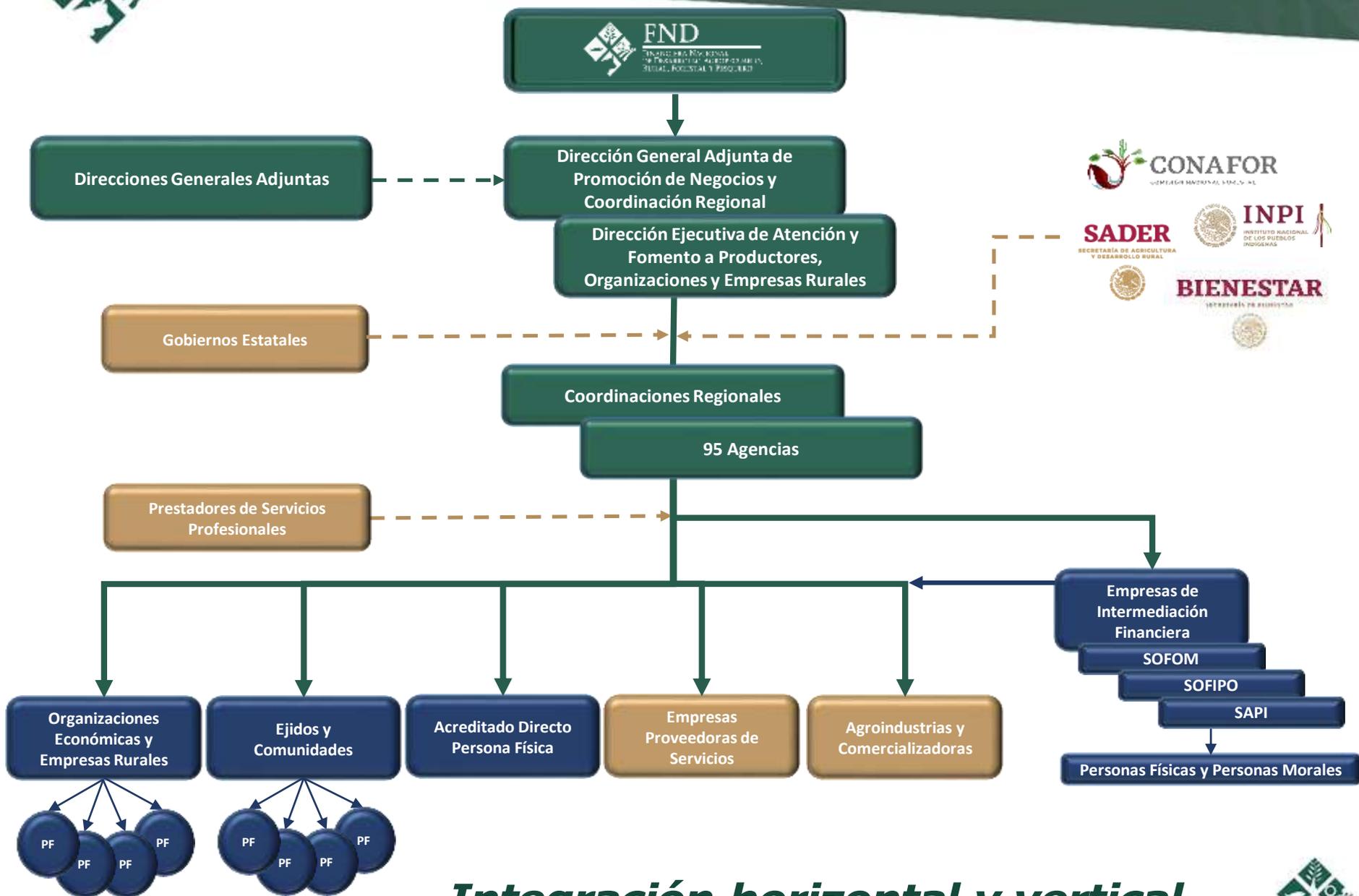


Tipologías regionales



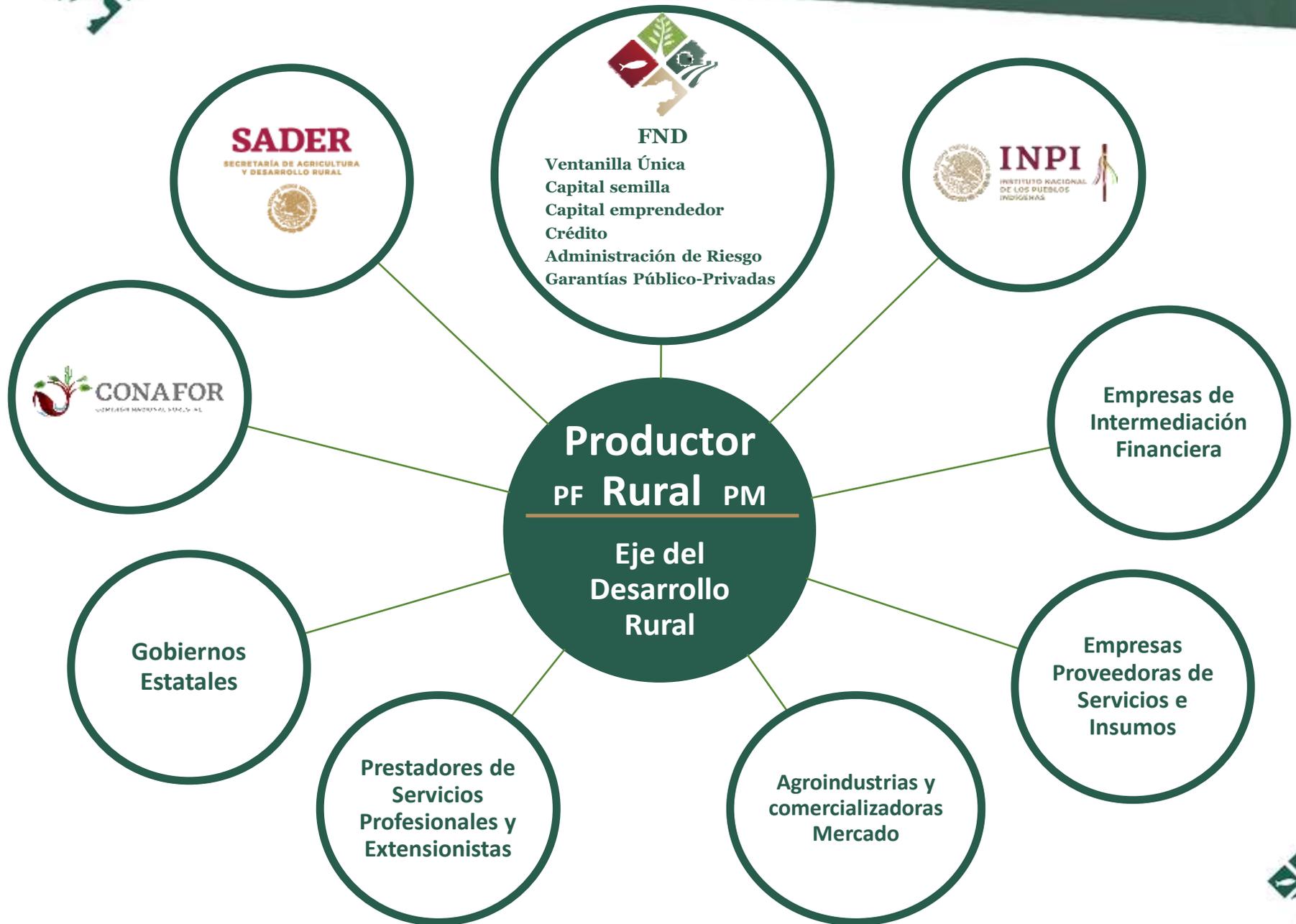


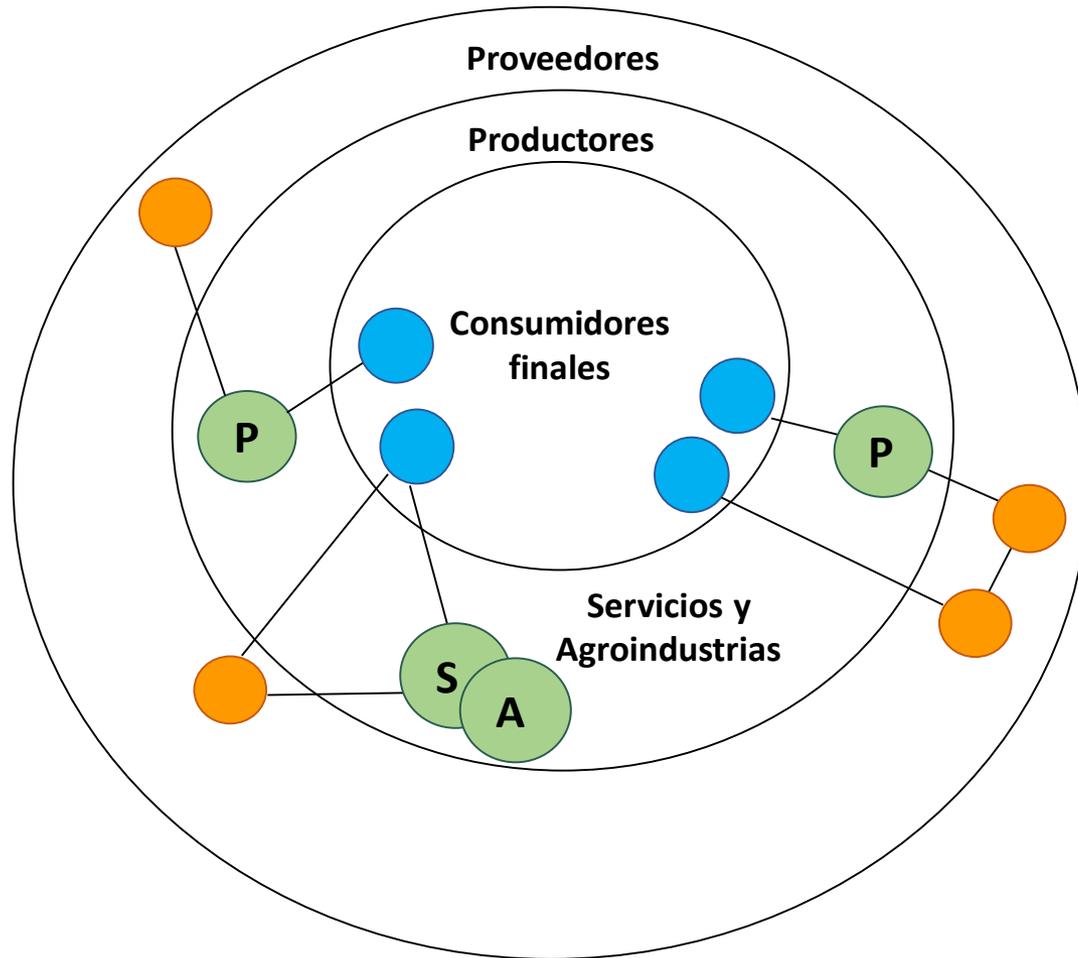
Esquema de Financiamiento, Coinversión y Asociatividad



Integración horizontal y vertical





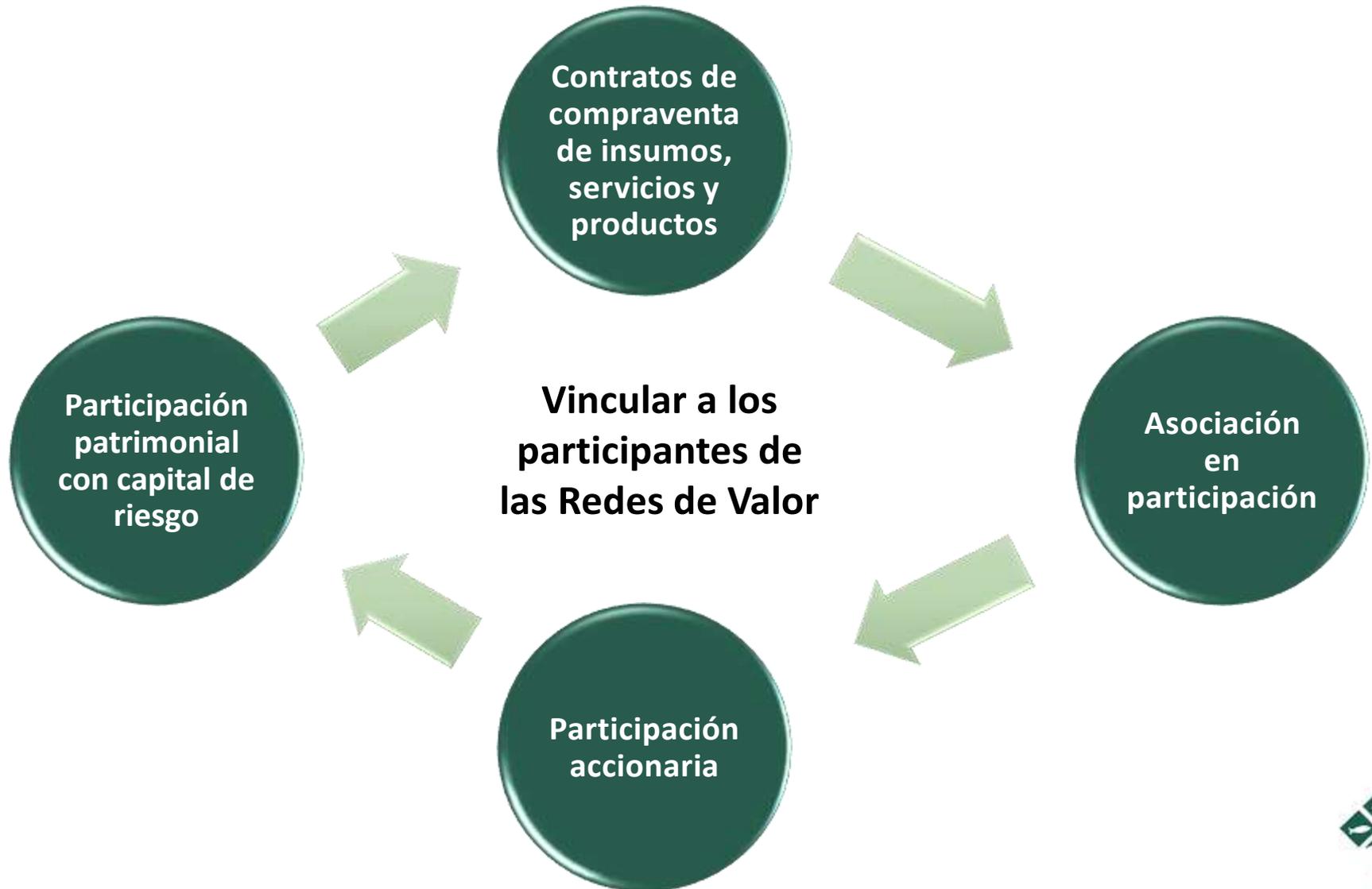


Producir lo que el Mercado Demanda





Esquemas de Asociatividad para el Desarrollo de Proveedores y Mercados





Esquema de Financiamiento, Coinversión y Asociatividad

-  Recurso incentivo
-  Crédito
-  Capacitación / Apoyo técnico



FND
FINANCIERA NACIONAL
DE DESARROLLO AGRÍCOLA,
RURAL, FORESTAL Y PESQUERO

SADER
SECRETARÍA DE AGRICULTURA
Y DESARROLLO RURAL



Productor

Gestión



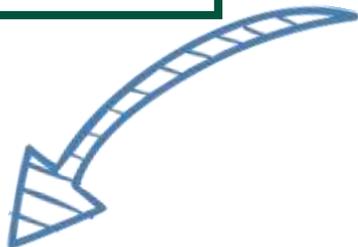
Organización de
productores

Otras fuentes de
recursos



Proveedores
Agroindustrias
Comercializadoras

PSP

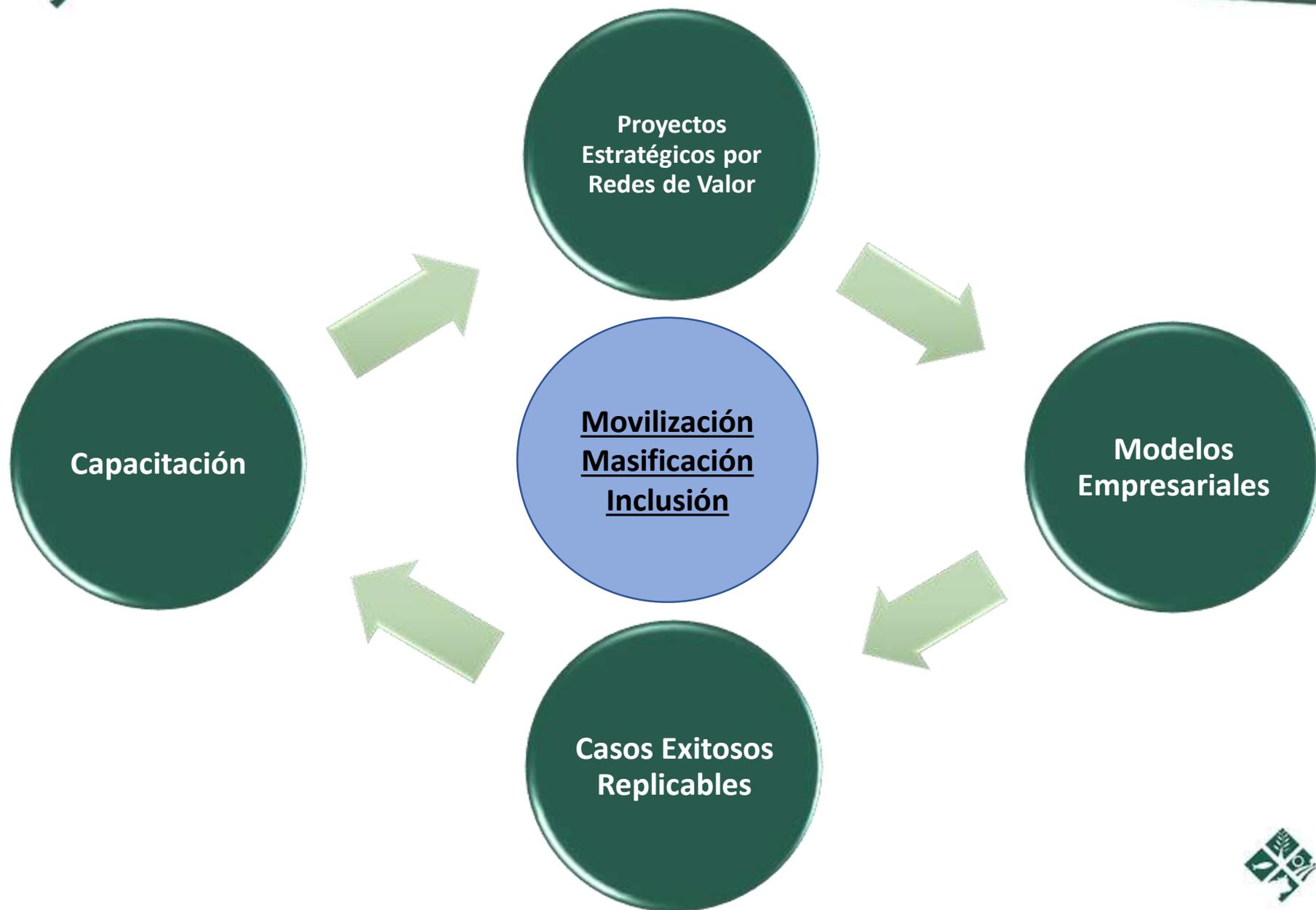


Esquema de Financiamiento, Coinversión y Asociatividad

Participantes	Productor	FND	EIF	Empresas Proveedoras de Servicios e Insumos	Agroindustrias y comercializadoras Mercado	Prestadores de Servicios Profesionales y Extensionistas
Aportación	<ul style="list-style-type: none"> • Infraestructura • Mano de obra • Aportación de recursos propios • Proyecto viable 	<ul style="list-style-type: none"> • Ventanilla única • Crédito directo o a través de EIF • Cobertura de riesgos • Garantías complementarias 	<ul style="list-style-type: none"> • Selecciona clientes • Comparte riesgos • Supervisa 	<ul style="list-style-type: none"> • Conocimiento del sector • Insumos a la producción • Maquinaria • Equipo 	<ul style="list-style-type: none"> • Conocimiento de procesos y del mercado • Retenedor • Aval • Tecnología 	<ul style="list-style-type: none"> • Diseño del proyecto • Asistencia técnica especializada • Supervisión
Beneficios	<ul style="list-style-type: none"> • Acceso a tecnologías • Crédito en condiciones competitivas • Seguridad en el acceso a insumos, servicios y mercados • Mayor productividad • Mejores ganancias 	<ul style="list-style-type: none"> • Mayor inclusión financiera • Generación de empleos • Reducción de riesgos por incumplimiento (cartera vencida) • Pago oportuno de los créditos 	<ul style="list-style-type: none"> • Ampliación en el número de clientes • Reducción de riesgos • Pago oportuno de los créditos • Crédito en condiciones competitivas 	<ul style="list-style-type: none"> • Mercado de venta seguro • Ingresos asegurados • Integración y diversificación productiva 	<ul style="list-style-type: none"> • Insumos comprometidos para su actividad • Integración y diversificación productiva • Competitividad en el mercado 	<ul style="list-style-type: none"> • Recibe capacitación • Mercado para su servicios técnicos • Participación en el desarrollo del sector
Características	<ul style="list-style-type: none"> • Productor con experiencia • Con disposición al cambio • con disponibilidad al riesgo y participar en nuevos esquemas de asociatividad 	<ul style="list-style-type: none"> • Cobertura nacional • Presencia sectorial • Bancarización • Masificación • Crédito supervisado • Inducir asociatividad 	<ul style="list-style-type: none"> • EIF especializadas • Conocimiento de la zona y actividad • Administración profesional 	<ul style="list-style-type: none"> • Conocimiento del territorio y productores • Posicionamiento en el territorio 	<ul style="list-style-type: none"> • Asegura el aprovisionamiento en cantidad y calidad • Define tipo de asociatividad • Complementa garantías • Asegura la existencia de un mercado para la producción 	<ul style="list-style-type: none"> • Se incorpora a la Red de Valor • Implementa mejora de procesos • Recibe acreditación y/o certificación
Compromisos	<ul style="list-style-type: none"> • Entrega de producción • Con disponibilidad a la organización e integración • Mejorar índices productivos y tecnología • Pago de créditos y servicios 	<ul style="list-style-type: none"> • Capacitación • Seguimiento al crédito • Acompañamiento a través de los PSP • Retener y dispersar 	<ul style="list-style-type: none"> • Selección y acompañamiento • Seguimiento al crédito • Recuperación oportuna • Condiciones crediticias accesible 	<ul style="list-style-type: none"> • Aval al productor • Experiencia gerencial, administrativa y de mercado 	<ul style="list-style-type: none"> • Canal de transformación y comercialización • Administración empresarial • Servicios técnicos 	<ul style="list-style-type: none"> • Tecnología innovadora • Acompañamiento en el desarrollo del proceso de producción y/o transformación

Bases para la interacción







FND

FINANCIERA NACIONAL
DE DESARROLLO AGROPECUARIO,
RURAL, FORESTAL Y PESQUERO

Dirección Ejecutiva de Atención y Fomento a Productores, Organizaciones y Empresas Rurales

Ing. Roberto Cedeño Sánchez
rcedeno@fnd.gob.mx



SHCP

SECRETARÍA DE HACIENDA